

# DIVERSIFICATION / INNOVATION

## ÉNERGIE

- Accéder à la performance énergétique de son exploitation ..... 62
- Développer votre projet de méthanisation ..... 63
- Évaluer la pertinence de son projet photovoltaïque ..... 64

## CIRCUITS DE PROXIMITÉ

- Bienvenue à la ferme - Vous n'avez plus qu'à entrer ..... 65
- Circuits de proximité - Accompagnement de projet individuel ..... 66
- Étude de marché pour la vente en circuits courts ..... 67

# ACCÉDER À LA PERFORMANCE ÉNERGÉTIQUE DE SON EXPLOITATION

ÉNERGIE

Réaliser un état des lieux des consommations en énergie et émissions de gaz à effet de serre (GES) et chiffrer les économies possibles.  
Déterminer des pistes d'amélioration.

## CONTENU

- Collecte des données auprès de l'agriculteur sur un exercice comptable.
- Analyse des différents postes de consommation énergétique et émissions de GES. Comparaison à des références selon les systèmes de production.
- Présentation des différents postes et ateliers énergivores, des pistes d'amélioration et de l'impact du projet.

 **Un conseiller auditeur agréé par l'ADEME**

## RENDU

- Un compte-rendu du diagnostic.
- Un plan d'amélioration.



## INFORMATIONS PRATIQUES

**Durée** : 1/2 jour sur site, 1,5 jour au bureau

**Public** : les agriculteurs souhaitant faire un état de l'impact de leurs pratiques et/ou sollicitant les aides à l'investissement dans le cadre du Plan de Compétitivité et d'Adaptation des Exploitations

**Modalités** : prestation individuelle

**Tarif** : tarif et conditions de vente sur demande



Votre contact :  
**02 38 71 90 61**

**A voir aussi** : Évaluer la pertinence de son projet photovoltaïque, page 64

# DÉVELOPPER VOTRE PROJET DE MÉTHANISATION

Vous désirez valoriser des déchets issus de votre élevage et de vos cultures en énergie renouvelable. Vous avez le projet de mettre en œuvre une unité de méthanisation. Notre équipe régionale de conseillers spécialisés vous accompagne.

## CONTENU

- › Recherche des gisements mobilisables et des débouchés pour la méthanisation.
- › Pré-étude écrite de faisabilité sur des critères technico-économiques et réglementaires.
- › Accompagnement dans le choix d'un bureau d'étude et / ou d'un constructeur.

✚ Une bonne connaissance du territoire et des opportunités locales

## RENDU

- › Formations et visites de sites en France ou en Europe pour enrichir votre projet.
- › Accompagnement au montage de dossiers de subvention.
- › Animation de groupes pour structurer les apports.



## INFORMATIONS PRATIQUES

**Durée** : adaptée à votre projet

**Public** : les exploitants agricoles, un groupe d'agriculteurs, un porteur de projet méthanisation

**Modalités** : prestation individuelle ou collective

**Tarif** : tarif et conditions de vente sur demande



Votre conseiller :

**Laurent LEJARS**

**02 38 71 90 12 / 06 71 58 30 86**

laurent.lejars@loiret.chambagri.fr



**A voir aussi** : Plan d'épandage d'effluents d'élevage, domestiques ou industriels, page 42

# ÉVALUER LA PERTINENCE DE SON PROJET PHOTOVOLTAÏQUE

ÉNERGIE

Connaître et dimensionner la capacité de production et estimer le coût de l'installation.  
Connaître le meilleur statut juridique et la réglementation en vigueur pour son installation.  
Être accompagné dans toutes les étapes pour un projet rentable.

## CONTENU

- Analyse de devis de fournisseurs solaire photovoltaïque.
- Étude du coût de l'installation et de la rentabilité du projet.
- Conseil juridique et technique dans toutes les étapes du projet.

 **Votre demande à la carte et un conseil neutre**

## RENDU

- Un compte-rendu selon le(s) module(s) choisi(s).
- Un tableau synthétique reprenant les données économiques de l'étude.



## INFORMATIONS PRATIQUES

**Durée** : selon le(s) module(s) choisi(s), en fonction de la dimension du projet

**Public** : les agriculteurs ayant un projet photovoltaïque sur un bâtiment neuf ou existant

**Modalités** : prestation individuelle, visite sur site pour effectuer un relevé de données

**Tarif** : tarif et conditions de vente sur demande



Votre conseiller :  
**Sylvain DESEAU**

**02 38 98 80 39 / 06 86 40 98 16**  
sylvain.deseau@loiret.chambagri.fr



**A voir aussi** : Bâtiment agricole - L'assurance d'un projet réussi, page 20

# BIENVENUE A LA FERME VOUS N'AVEZ PLUS QU'À ENTRER

Premier réseau français de vente directe et d'accueil à la ferme, « Bienvenue à la ferme » vous propose une offre diversifiée, regroupée en quatre thématiques majeures : produits fermiers, restauration, séjours, loisirs.

## CONTENU

- › Valoriser votre production en vente directe.
- › Améliorer votre visibilité auprès de vos clients.
- › Développer la valeur ajoutée de votre activité.

🌱 Le partage et l'échange de pratiques entre professionnels

## RENDU

- › Mise en place d'outils de communication, de promotion et de signalisation.
- › Accès à des salons et marchés.
- › Informations sur les actualités, la réglementation et les nouvelles techniques de vente directe.



## INFORMATIONS PRATIQUES

**Durée** : adhésion année civile

**Public** : les exploitants agricoles

**Modalités** : entretien individuel sur votre exploitation et suivi annuel

**Tarif** : tarif et conditions de vente sur demande



Votre conseillère :

**Isabelle JEAN-BAPTISTE**

**02 38 71 90 83**

isabelle.jean-baptiste@loiret.chambagri.fr

**A voir aussi** : Circuits de proximité, page 66

# CIRCUITS DE PROXIMITÉ

## ACCOMPAGNEMENT DE PROJET INDIVIDUEL

Vous cherchez à créer un nouvel atelier de transformation.  
Vous réfléchissez à de nouveaux débouchés locaux. Nous vous accompagnons dans votre projet.

### CONTENU

- ▶ Connaître les réglementations et démarches administratives liées à votre future activité.
- ▶ Identifier les modes de commercialisation les plus appropriés à vos souhaits et produits.
- ▶ Être mis en contact avec les interlocuteurs pertinents pour faire avancer votre projet.

 **Un suivi multi-compétences pour une prise en charge globale de votre projet**

### RENDU

- ▶ Un entretien pour échanger sur votre projet.
- ▶ La formalisation du plan d'action.
- ▶ La coordination de votre accompagnement par les conseillers de la chambre d'Agriculture.



### INFORMATIONS PRATIQUES

**Durée** : entretien de 1,5 heures puis selon votre projet

**Public** : les exploitants agricoles et les porteurs de projet à l'installation

**Modalités** : prestation individuelle

**Tarif** : tarifs et conditions de vente sur demande



Votre conseillère :  
**Justine VRIGNAUD**

**02 38 71 90 56**  
justine.vrignaud@loiret.chambagri.fr

**A voir aussi** : Préparons l'avenir ensemble ! Partenariat chambre d'agriculture / groupements, page 69

# ÉTUDE DE MARCHÉ POUR LA VENTE EN CIRCUITS COURTS

Grâce à une étude préalable, mettez toutes les chances de votre côté pour réussir votre projet de vente en circuits courts !

## CONTENU

- › Vérifier l'existence de débouchés pour la production ou la prestation envisagée.
- › Intégrer les hypothèses retenues dans votre Plan d'exploitation.
- › Constitution d'un argumentaire commercial pour convaincre les financeurs.

✚ La connaissance du contexte commercial et notre expertise en circuits courts

## RENDU

- › Un entretien pour clarifier votre projet.
- › La réalisation de l'étude de marché incluant :
  - les tendances du marché
  - l'analyse de l'offre et de la concurrence
  - l'évaluation des potentiels clients à proximité
  - l'estimation du chiffre d'affaires potentiel



## INFORMATIONS PRATIQUES

**Durée** : prestation sur 1 à 6 mois

**Public** : les agriculteurs ou porteurs de projet à l'installation

**Modalités** : entretien individuel au bureau puis échanges par mails

**Tarif** : tarif et conditions de vente sur demande



Votre conseiller :

**David MÉOT**

**02 38 71 90 50**

david.meot@loiret.chambagri.fr

**A voir aussi** : Audit méca : le bilan de votre parc matériel, page 21